

Índice

Editores y colaboradores	xi
Agradecimientos	xix
Índice de abreviaturas	xxi

Introducción

Política industrial, transformación productiva y empleos: Teoría, historia y práctica	1
--	----------

José M. Salazar-Xirinachs, Irmgard Nübler y Richard Kozul-Wright

Parte I. Transformación productiva: modelos y políticas

1. El estructuralismo de América Latina y las estrategias de desarrollo de la producción	47
<i>José Antonio Ocampo</i>	
1.1 Introducción	47
1.2 CEPAL, análisis macroeconómico y cambio estructural	48
1.3 Crecimiento económico y cambio estructural	53
1.4 Conclusiones	60
2. Cómo hacer que la política industrial trabaje para el desarrollo . .	73
<i>Justin Yifu y Volker Treichel</i>	
2.1 Fomentar el crecimiento económico en los países en desarrollo: la evolución del pensamiento del desarrollo.	74
2.2 ¿Cuáles son los principios más importantes de una política industrial exitosa?	81
2.3 Observaciones finales	86

3. El papel de las políticas industriales y sobre el tipo de cambio en la promoción del cambio estructural, la productividad y el empleo	89
<i>Rodrigo Astorga, Mario Cimoli y Gabriel Porcile</i>	
3.1 Introducción	89
3.2 Empleo, cambio estructural y crecimiento en economías en desarrollo	91
3.3 Patrones de cambio estructural, crecimiento y empleo en el sector manufacturero	99
3.4 ¿Dónde van los trabajadores? Productividad agregada y empleo	107
3.5 Observaciones finales	113
Apéndice	117
4. Una teoría sobre las capacidades para la transformación productiva: aprendiendo a crecer de manera convergente . .	125
<i>Irmgard Nübler</i>	
4.1 Introducción	125
4.2 Un concepto dinámico de crecimiento convergente	129
4.3 Un concepto de las capacidades basado en el conocimiento	136
4.4 Un concepto de aprendizaje colectivo	144
4.5 Diseño e implementación de estrategias de aprendizaje	148
4.6 Conclusiones	159
5. La política industrial en la era de la industrialización verticalmente especializada	167
<i>William Milberg, Xiao Jiang y Gary Gereffi</i>	
5.1 Introducción	167
5.2. El comercio de los bienes intermedios, la especialización vertical y la modernización	173
5.3 La política industrial después del Consenso de Washington	182
5.4 La política industrial y los desafíos de la IVE	189
5.5 Conclusiones	192

Parte II. Replanteando las estrategias de desarrollo industrial: la dimensión de las capacidades

6. Las estrategias de desarrollo industrial en Costa Rica: cuando divergen el cambio estructural y la acumulación de capacidades en el ámbito nacional	201
<i>Eva Paus</i>	
6.1 Introducción	201
6.2 El desarrollo de las capacidades tecnológicas en los pequeños países rezagados en la era de la globalización: consideraciones analíticas	203
6.3 La acumulación irregular de las capacidades tecnológicas en Costa Rica bajo la ISI	206
6.4 El cambio estructural y las capacidades nacionales bajo el nuevo modelo económico: trayectorias divergentes	211
6.5 La acumulación de capacidades sociales bajo en nuevo modelo económico: a la zaga de las necesidades del sector privado ..	222
6.6 Conclusiones	228
7. Las estrategias de desarrollo de competencias laborales y la “vía alta” para el desarrollo en la República de Corea	235
<i>Byung You Cheon</i>	
7.1 Introducción	235
7.2 Desarrollo económico y desarrollo de competencias laborales en la República de Corea	236
7.3 Política gubernamental en materia de educación y formación ..	243
7.4 Nuevos desafíos que requieren nuevas respuestas	249
7.5 Conclusiones en materia de política	261
8. El desarrollo de las capacidades en la industria de servicios de software de la India: la formación de las competencias laborales y el aprendizaje de las empresas nacionales en las cadenas de valor	265
<i>Manimegalai Vijayabaskar y M. Suresh Babu</i>	
8.1 Introducción	265
8.2 La industria de <i>software</i> de la India: trayectorias de crecimiento y modernización en las cadenas de valor mundiales	268
8.3 Requisitos de habilidades, conocimiento e información en el sector del <i>software</i> y las capacidades de organización ..	271

8.4	La evolución de la estructura del conocimiento: la política pública y la respuesta del sector público-privado . . .	275
8.5	Procedimientos para desarrollar el conocimiento y las cualificaciones requeridas en los mercados laborales . . .	280
8.6	La modernización del proceso a través de las normas: gobernanza legislativa, procedimientos de calidad y rutinas de las empresas	283
8.7	La función de las redes institucionales para mejorar las habilidades	288
8.8	Conclusiones y repercusiones para una modernización sostenida	292

**9. Sofisticación de las exportaciones, el crecimiento y la trampa
de renta media 299**

Piergiuseppe Fortunato y Carlos Razo

9.1	Introducción	299
9.2	Índice de la sofisticación de las exportaciones: metodología y estadísticas descriptivas	303
9.3	Predicción de la regresión del crecimiento	308
9.4	El grado de la sofisticación de la exportación como proceso Markov: Metodología y resultados	310
9.5	Conclusiones finales	314
	Anexo	317

**Parte III. Política industrial en proceso:
diseño y ejecución**

**10. La política industrial como herramienta eficaz
para el desarrollo: las lecciones de Brasil 323**

João Carlos Ferraz, David Kupfer y Felipe Silveira Marques

10.1	La política industrial está de vuelta	323
10.2	Los desafíos constantes de una política industrial	324
10.3	Continuidad flexible: reseña sobre la experiencia reciente de Brasil	329
10.4	El banco de desarrollo: un activo estratégico de las políticas industriales	335
10.5	Conclusiones	337

11. El Estado y la política industrial en el desarrollo económico de China	341
<i>Dic Lo y Mei Wu</i>	
11.1. Introducción	341
11.2. Hechos estilizados de la transformación económica de China y sus consecuencias	342
11.3 La fuerza y la limitación de la política industrial en acción	348
11.4 Orientación estatal: reforma del mercado, crecimiento económico y trabajo	357
11.5 Conclusiones	360
12. La política industrial en un clima hostil: el caso de Sudáfrica . . .	363
<i>Nimrod Zalk</i>	
12.1 Introducción	363
12.2 La importancia de la manufactura y la necesidad de una política industrial	364
12.3 Industrialización en la era del apartheid	366
12.4 La política alineada con el Consenso de Washington (1994-2007)	367
12.5 Las política industrial a partir del 2007. El Marco Nacional de Política Industrial (NIPF) y el Plan de Acción de la Política Industrial (IPAP)	372
12.6 La aplicación del NIPF y el IPAP: progreso y restricciones	379
12.7 Conclusiones	391
13. Iniciando la transformación industrial en el África Subsahariana	395
<i>Tilman Altenburg y Elvis Melia</i>	
13.1 Introducción	395
13.2 Alto crecimiento, lento cambio estructural: la necesidad de una política industrial en el África Subsahariana	397
13.3 Las capacidades de gobernanza para el éxito de la política industrial	408
13.4 El camino a seguir	411
13.5 Conclusiones	417

14. La paradoja de la política industrial de Estados Unidos: el Estado desarrollista disfrazado	423
<i>Robert H. Wade</i>	
14.1 El rechazo de la política industrial estadounidense: argumentos ideológicos y de economía política	426
14.2 Historia breve sobre el Estado desarrollista de los Estados Unidos	430
14.3 La aparición del Estado desarrollista en red	433
14.4 Ejemplos de creación y mantenimiento de redes	435
14.5 Evaluación de la política industrial de creación de redes	438
14.6 Conclusiones	442